



DESARROLLAR UNA ESTRATEGIA DE CRECIMIENTO SOSTENIBLE

1. Establecer metas claras y medir el progreso ayuda a una empresa de techado a crecer de manera más sostenible.

Verdadero Falso

2. Una estrategia de crecimiento efectiva permite identificar nuevas _____ y tomar mejores _____ para el futuro del negocio.

3. ¿Cuáles son los pilares fundamentales que debe fortalecer para lograr un crecimiento sostenible en su empresa de techado?

IMPLEMENTAR SISTEMAS DE VENTAS Y LIDERAZGO EFECTIVOS

1. Contar con un proceso de ventas consistente puede ayudar a mejorar las conversiones y los resultados del equipo.

Verdadero Falso

2. Establecer expectativas claras, brindar retroalimentación y delegar responsabilidades ayuda a _____ al equipo y a _____ el desempeño del negocio.

3. ¿Qué cambios puede implementar en su proceso de ventas o en su estilo de liderazgo para obtener mejores resultados sin perder el control del negocio?

FORTALECER EL NEGOCIO CON PROCESOS Y VISIÓN A LARGO PLAZO

1. Documentar los procesos del negocio puede mejorar la productividad, la consistencia y la capacidad de crecimiento de una empresa.

Verdadero Falso

2. Dar seguimiento a los indicadores clave permite evaluar la _____ del negocio y detectar nuevas oportunidades de _____.

3. ¿Qué proceso de su empresa necesita documentar o mejorar para estar mejor preparado ante los cambios y las nuevas oportunidades?